

Wprowadzenie do programu **PlentiPartners**

Oferta oraz zasady uczestnictwa dla Przedsiębiorców

Poznajmy się!

W procesie dołączenia do PlentiPartners pomogą Ci nasi specjaliści



Przedstawię Ci warunki programu

Sebastian Nadolny

Business Development Representative

+48 883 595 565
sebastian.nadolny@plenti.app



Przedstawię Ci warunki programu

Maciej Miśkowiec

Account Manager

+48 736 976 759
maciek@plenti.app



Przedstawię Ci warunki programu

Przemysław Kazanowski

Senior Business Development Manager

+48 793 787 875
przemek@plenti.app

Jesteśmy Plenti.

Wynajmujemy elektronikę. Nasza platforma umożliwia powszechny dostęp do najlepszych urządzeń elektronicznych. Wartością dla naszych Użytkowników jest możliwość korzystania z szerokiej oferty nowoczesnych urządzeń za ułamek ceny zakupu. Wygodne wypożyczanie elektroniki użytkowej jest możliwe dzięki naszym aplikacjom mobilnym i internetowym.

Klienci mogą wybierać spośród wynajmu na 7 dni oraz Subskrypcji 1, 3, 6 lub 12 miesięcy, aby złożyć zamówienie przechodzą (webowo lub mobilnie) szybki i łatwy proces weryfikacji (potwierdzając swoją tożsamość i kondycję finansową).

Tylko kilka kliknięć i sprzęt jest u Ciebie nawet tego samego dnia.

PlentiPartners.

Jest to program dla przedsiębiorców pozwalający zarabiać na naszym know-how. Stając się PlentiPartenerem nabywasz sprzęt, który ląduje na platformie Plenti, jest wynajmowany osobom prywatnym oraz przedsiębiorcom, a my dzielimy się z Tobą zyskiem, wypłacając Ci stałe wynagrodzenie.

W związku ze stale rosnącym zapotrzebowaniem na wynajem elektroniki użytkowej, środki pozyskane od PlentiPartnera pozwalają nam się rozwijać i zwiększać zasoby sprzętu, odpowiadając na stale rosnące potrzeby naszych klientów.

Nasz zespół

łączy umiejętności w zakresie produktu i IT, danych i finansów.



Wojtek Rokosz

CEO & Co-founder

Przed stworzeniem Plenti, zbudowałem software house Ardeo i miałem 2 exity - Algotrade (algotrading) i Voitech Glass (rozwiązania smart glass). Jestem odpowiedzialny za strategię, wzrost, pozyskiwanie funduszy i budowanie ducha firmy.



Maciej Fiałkowski

VP of Finance

Mam doświadczenie w kierowaniu zespołami finansistów, odpowiadam za raportowanie, kontroling i budżetowanie, księgowość i zarządzanie cash flow. W Plenti skupiam się na realizacji strategicznych kierunków - pozyskanie finansowania dłużnego i raportowanie finansowe.



Karol Klimas

CDO & Co-founder

Moje doświadczenie pochodzi głównie z sektora bankowego, gdzie analizowałem dane dla kluczowych decydentów. Plenti jest firmą napędzaną przez kulturę opartą na danych - mam oko na nasze metryki.



Anna Firlej

VP of Growth

Mam 13-letnie doświadczenie w zarządzaniu globalnymi startupami technologicznymi - marketplace i SAAS w dużych międzynarodowych projektach (Docplanner, Booksy) i własnym startupie (Fitplanner). W Plenti odpowiadam za realizację celów przychodowych.



Wojciech Wójtowicz

COO & Co-founder

Moje 10-letnie doświadczenie w zakresie prawa, finansów i podatków pozwala mi zrozumieć, jak prowadzić złożony biznes. W Plenti jestem odpowiedzialny za efektywność operacyjną, negocjacje umów i nadzór prawny.

Nowatorski Program dla przedsiębiorców

Popularność wynajmu wzrasta z każdym kolejnym rokiem. Aby odpowiedzieć na zwiększający się popyt stworzyliśmy Program PlentiPartners. Współpracę kierujemy do przedsiębiorców zainteresowanych zarabianiem na wynajmie.



Partner kupuje sprzęt i dzierżawi go Plenti. Wynajmujemy urządzenia klientom, oferując do **kilkunastu procent marży** w skali roku.

Odliczasz całość kosztów w działalności już dziś, przychody rozliczysz w przyszłości

Pełne odliczenie VAT przy zakupie sprzętu

Zarabianie na wynajmie wymaga minimalnego wysiłku

Jako przedsiębiorca jesteś właścicielem sprzętu przez cały okres trwania umowy

Stworzyliśmy **dedykowaną aplikację webową** dla PlentiPartnerów - szybkie zawarcie umowy, łatwa obsługa

The screenshot shows the PlentiPartners mobile app interface. At the top, there's a header with the PlentiPartners logo, a dark circular profile picture placeholder, and a user icon. Below the header is a progress bar with three steps: 1. Warunki zakupu (highlighted), 2. Dane firmy, and 3. Podsumowanie. The main title is 'Warunki zakupu'. Below it, the text says 'Wybierz dogodne dla Ciebie warunki zakupu.' followed by 'Za jaką kwotę chcesz kupić sprzęt do wynajmu?' and 'Wpisz kwotę od 5 do 300 tys.'. There are two input fields: one with the number '10' and another with the text 'tys. zł netto'. Below these fields is a light purple informational box with an 'i' icon, stating: 'Chcesz kupić sprzęt za więcej niż 300 tysięcy złotych netto? Skontaktuj się z Prezesem: wojtek@plenti.app'. Below this box is the question 'Na jaki okres chcesz kupić sprzęt?' followed by four buttons: '18 mies.', '24 mies.' (highlighted with a purple border), '36 mies.', and '48 mies.'. At the bottom is another light purple informational box with an 'i' icon, stating: 'Ryczałtowcom ze względów podatkowych zalecamy zakup na nie więcej niż 24 miesiące. [Szczegóły](#)'.

Co zyskas

dołączając do programu?



Nowe źródło przychodów

Rozglądasz się za dodatkowym źródłem przychodów z działalności gospodarczej? Zamiast pozostawiać dodatkowe środki pieniężne bezczynnie, warto rozważyć uczestnictwo w PlentiPartners. Nasz program umożliwia odliczenie VAT i kosztów oraz regularne, kwartalne przychody.

Współpraca na: 24 miesiące

Rozliczenie co: 3 miesiące



Dywersyfikacja portfolio

Szukasz sposobu na uzupełnienie swojego portfolio o nowe aktywa? Dzięki współpracy przy zakupie sprzętu, który wynajmujemy naszym klientom, rozwijasz nowy segment swojej działalności, który w połączeniu z Twoją dotychczasową aktywnością będzie idealnym uzupełnieniem Twojego portfolio.

Współpraca na: 36 miesiące

Rozliczenie co: 1 miesiąc



Wzmocnienie portfela długoterminowego

Chcesz osiągnąć stabilność finansową na dłuższy okres, zapewniając sobie bezpieczeństwo finansowe, tworząc portfel długoterminowy? Trzyletnie rozliczenie współpracy może zapewnić Ci największy zwrot z udziału. To idealna opcja dla osób, które planują swoje strategie na lata.

Współpraca na: 48 miesięcy

Rozliczenie co: 12 miesięcy



Spółeczność i źródło Networkingu

Szukasz sposobu, by rozbudować swoją sieć kontaktów i nawiązać relacje z innymi przedsiębiorcami? Dołączając do naszego programu partnerskiego, otworzysz drzwi do świata stale rosnącej społeczności biznesowej. Każdy miesiąc przynosi nowych PlentiPartnerów co daje Ci doskonałą okazję do wymiany doświadczeń, nawiązywania nowych partnerstw i rozwijania swojego biznesu na nowych płaszczyznach.

Jakie są opinie o programie?



Marcin Zaremba

Product Director - uPacjenta

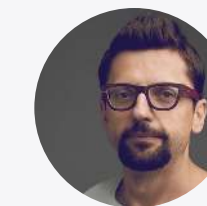
"Jestem wielkim fanem usługi wynajmu oferowanej przez Plenti. Program partnerski daje konkretny zysk, a jego ekologiczne podejście ma znaczący wpływ na ochronę środowiska. Zmniejsza ilość odpadów związanych z produkcją nowych sprzętów, a także pozwala wykorzystać istniejące zasoby w sposób bardziej zrównoważony. Cieszę się, że mogę być częścią tego biznesu."



Peter Bialo

CFO - DocPlanner

"Obserwuję firmę od dłuższego czasu i jestem zaskoczony tempem jej rozwoju. Zainteresowanie wynajmem elektroniki stale rośnie. Potrzeba elastyczności w zakupie elektroniki na wynajem jest niezbędna. Plenti doskonale wyłapuje trendy i wie, jakiego sprzętu potrzebują klienci. Współpraca z dużymi podmiotami, takimi jak banki, nie zapewnia tej elastyczności. PlentiPartners rozwiązuje ten problem."



Darek Żuk

CEO - AIP Seed

"Program PlentiPartners okazał się strzałem w dziesiątkę. Przedsiębiorcy mają możliwość skutecznego lokowania swoich nadwyżek finansowych, a Plenti uzyskuje turbodoładowanie biznesu. To wyjątkowe połączenie doskonale trafiło w idealny moment transformacji w zakresie wykorzystywania elektroniki użytkowej. Popieram ten model współpracy oparty na wynajmie i społeczności."

Jak zarabiamy na wynajmie?

Nasza dewiza to "wynajmuj, zamiast kupować". Dzięki zaawansowanym strategiom marketingowym promujemy plenti.app, przyciągając klientów pragnących wynająć sprzęt. Dysponujemy wiedzą popartą doświadczeniem i analityką, jaki sprzęt już kolejnego dnia po zakupie przynosi zyski. Kluczowe jest to, że niezależnie od tego, czy sprzęt jest aktualnie u Klienta docelowego, gwarantujemy PlentiPartnerowi regularne wypłaty z tytułu współpracy. Dodatkowo, nasz zespół obsługi klienta jest w gotowości, by wspierać Użytkowników każdym etapie współpracy co powoduje ich regularne powroty.

Wynajem
nigdy nie był
tak prosty

Tysiąc produktów
w Twojej kieszeni

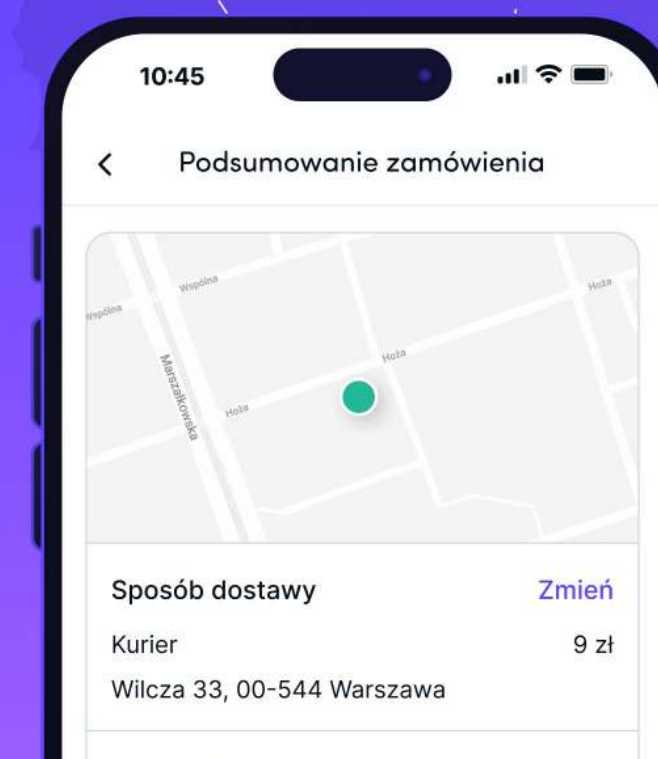
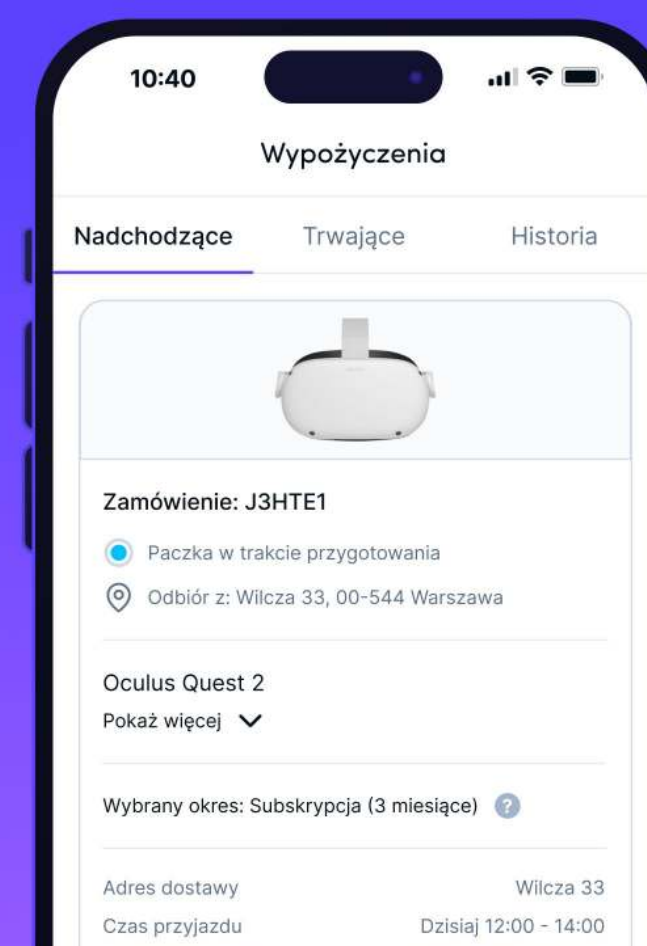
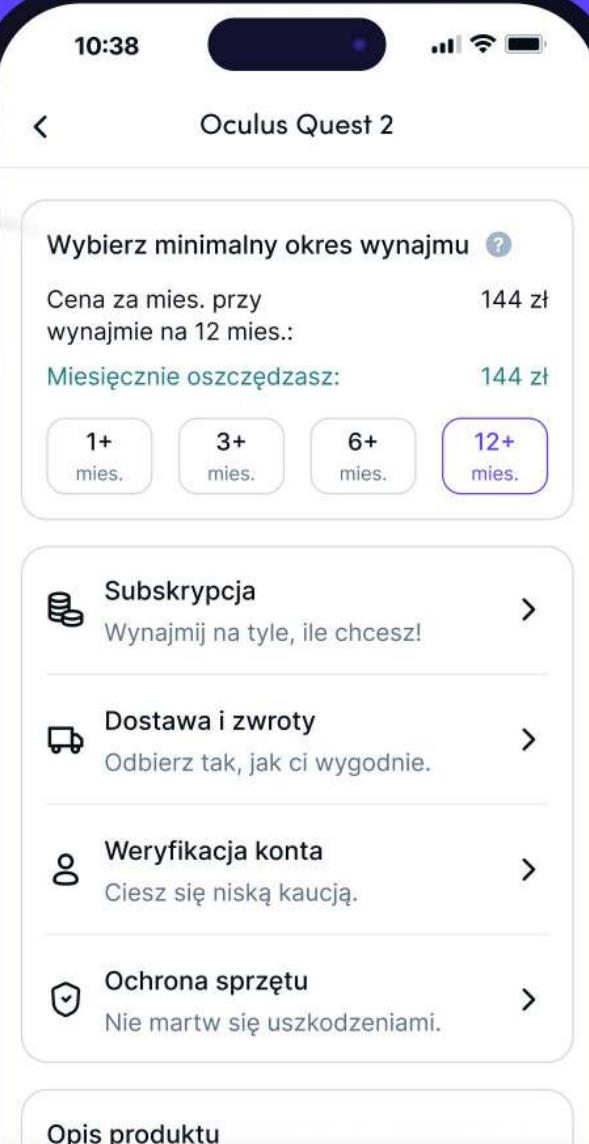
Poczuj prawdziwą
wolność posiadania!

Wynajem
bez wychodzenia z domu!

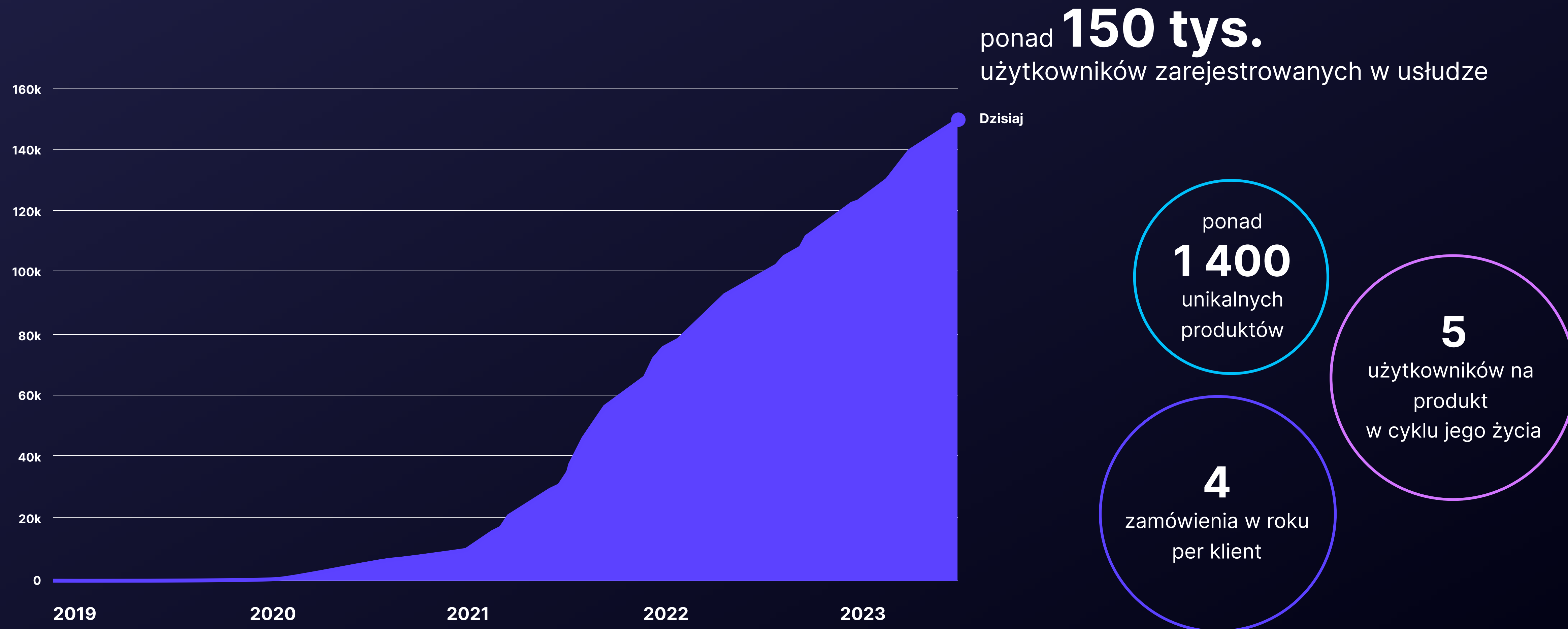
Elastyczny
wynajem w całej Polsce!

Dostawa Paczkomatem lub kurierem

Bez kaucji
Bez podpisywania umów



Co osiągnęliśmy w zaledwie 6 lat!



Jako Plenti jesteśmy wspierani

przez doświadczonych Inwestorów i Founderów



Darek Żuk

Inwestor

Rada Nadzorcza





Marcin Jaszczuk

Inwestor





Wim Perquy

Rada Nadzorcza

Reprezentant założycieli





Krzysztof Bachta

Inwestor



Marcin Jaszczuk

Inwestor



Tomasz Biłous

Inwestor





Łukasz Dziekoński

Inwestor





Marcin Lenkiewicz

Inwestor



Krzysztof Łuczak

Inwestor



Tomasz Jabłoński

Inwestor

Założyciele





Kuba Filipowski

Inwestor

Założyciel





Peter Bialo

Inwestor

Założyciel





Piotr Kapcio

Inwestor

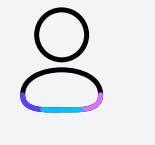
Założyciel





Arjan Bakker

Inwestor



Grzegorz Brochocki

Inwestor

Założyciele





Yves Mousson Lestang

Inwestor

Założyciel



Co mówią o nas media?

\sifted/

Mogą być pierwszymi, którym się uda. Wypożyczalnia elektroniki zebrała 23,5 mln zł finansowania

„Od połowy 2022 roku start-up umożliwia samozatrudnionym i firmom z sektora MŚP zarabianie na wynajmie sprzętu. Działa to w ten sposób, że partnerzy firmy kupują elektronikę użytkową, a następnie dzierżawią ją Plenti, za co otrzymują regularne wynagrodzenie – niezależnie od tego, czy w danym okresie ich sprzęt został wypożyczony. Spółka ubezpiecza i serwisuje urządzenia(...)”

[Czytaj więcej →](#)

MY COMPANY **POLSKA**

Plenti ze sporym finansowaniem. Będzie rekrutacja i podbój zagranicznych rynków

„Założony w roku 2018 przez Wojciecha Rokosza, Karola Klimasa i Wojciecha Wójtowicza, startup Plenti oferuje dostęp do najnowszej elektroniki w modelu subskrypcyjnym. Użytkownicy mogą wynająć urządzenia na okres od 1 do 12 miesięcy, płacąc tylko za czas wypożyczenia. Dzięki temu nie muszą kupować ich na własność ani wiązać się kilkuletnią umową leasingu(...)”

[Czytaj więcej →](#)

From Starlink terminals to VR headsets: Poland’s Plenti raises €5m to build a rental marketplace for electronics

„Since buying electronic equipment can be quite expensive, Plenti doesn’t want to own all the equipment it rents out. It currently owns a majority of the hardware but plans to scale up its offering so entrepreneurs and businesses can rent out their own electronic devices on the platform (and receive a monthly fee from Plenti for leasing their equipment (...)”

[Czytaj więcej →](#)



plenti

Zarabiaj na poleceniu



Poleć program

W panelu otrzymasz specjalny kod lub link polecający PlentiPartners.

Dodatkowy punkt procentowy

Osoba, która zarejestruje się z linka polecającego lub użyje Twojego kodu, otrzyma dodatkowy 10% do 80% pierwszego zamówienia.

Otrzymujesz 3/5% wartości pierwszego zakupu netto

Oby osoba opłaci swój pierwszy zakup, na Twoje konto PlentiPartners pojawi się pieniądze gotowe do wypłaty.

3% zakupu

5% zakupu